Teron Tuoretori Oy

Teron Tuoretori
taatusti tuoretta

Marjojen, hedelmien ja vihannesten
tori- ja tukkukauppaan erikoistunut yritys

Tietoa yrityksestä

- Olemme toimineet Mikkelin ja Juvan alueilla
- Yritystoimintaa vuodesta 1993, osakeyhtiö vuodesta 2010
- Viime vuoden liikevaihto 1090 000 €
- Työllistimme viime vuonna n.35 henkilöä myyntitöihin
- Viljelemme itse hernettä, perunaa, tilliä ja sipulia
- Ostamme Mikkelin lähialueelta (noin 100 km säteeltä) luonnontuotteita.
- Tärkeimpiä keräilytuotteita on mustikka, puolukka ja karpalo sekä sienistä kantarelli.

Yrityksen historiaa

- Aloitin yrittäjänä toimimisen vuona 1993 ollessani 14-vuotias.
- Ensimmäisinä vuosina viljelin hernettä alle hehtaarin, poimin itse herneet ja kävin myymässä ne Mikkelin Hallitustorilla maalaistenpöydissä.
- Tienasin ensimmäisenä kesänä moporahat työlläni.
- Toiminta oli minulle kesätyötä vuoteen 2004.
- Ensimmäisen varsinaisen toripaikan vuokrasin vuonna 1997, kun sain ajokortin.
- Kesän 1999 vietin armeijassa ja minulla oli palkattu myyjä hoitamassa torimyyntiä.
- Vuosina 2001-2004 opiskelin yrityshallintoa Mikkelin Ammattikorkeakoulussa ja kesäisin hoidin yritystoimijani.
- Vuonna 2010 liiketoiminta jakautui maatalouspuoleen ja tori-ja tukkukauppaan. Perustin tuolloin Teron Tuoretori Oy:n, jonka alla hoidamme marjojen, vihannesten ja sienien tukku- sekä torikauppaa.

Yrittäjän taustaa

Olen vuonna 1979 syntyperäinen Mikkeliläinen.

Koulutus: Ylioppilas vuonna 1998, Tradenomi vuonna 2004. Reservin yliluutnantti.

Perheeseeni kuuluu vaimoni Marjo, tytär Sofie täyttää kesäkuussa 6 -vuotta ja 3-vuotias poika Eliel.

Veljenpoikani Joona on ollut mukana toiminnassa jo 10-vuoden ajan. Aluksi hän oli kesätöissä ja nykyisin hänellä on saman toimialan oma yritys. Käytännössä teemme kaikki työt yhdessä.

Mansikan säilöntäkausi parhaillaan

Kuvassa olen myymässä suoraan autosta 5 kg mansikkalaatikoita Mikkelin Tokmannin edustalla vuonna 2011

Myytävät tuotteet

- PUUTARHAMARJAT JA HEDELMÄT: mansikat, vadelmat, pensasmustikat, karviaiset, viinimarjat, luumut, omenat
- METSÄMARJAT: mustikat, puolukat, karpalot, lakat
- SIENET: kantarellit, musta torvisienet, suppilovahverot, suolasienet, tatit
- VIHANNEKSET JA JUUREKSET: herneet, perunat, porkkanat, sipulit, kukka- ja parsakaalit, tillit, raparperit
- ULKOMAAN TUONTITUOTTEITA: kirsikat, aprikoosit, pensasmustikat sekä mansikat (alkukaudesta)

Myyntipisteet

- MIKKELI:
- Prisma Mikkeli (sisä- ja ulkomyyntipaikka)
- K-supermarket Rokkala (sisämyyntipaikka)
- Mikkelin Tori (ulkomyyntipaikka)

- JUVA:
- S-market Juva (ulkomyyntipaikka)
- ABC Juva (ulkomyyntipaikka)

- PIEKSÄMÄKI:
- Prisma Pieksämäki

Hieman kuvia aikaisemmilta kesiltä…

Tässä tunnelmia kesältä 2011

Kuva hernepellolta kesä 2018

Hankkeeseen ryhtymisen taustoja

- Ammattikorkeassa opiskellessani kiinnostuin yritystoimintani kehittämisestä.
- Toimintaa on kehitetty pitkäjänteisesti vuodesta 2004 koko ajan kasvamalla. Ilman velan ottamista.
- Suurin kasvun mahdollistaja oli maalle uuden kodin rakentaminen vuonna 2008 ja sen ympärille toimitilojen tekeminen.
- Vuonna 2010 yrityksen toiminta oli selkeästi ammattimaisempaa, mutta toiminnan kasvulle alkoi tulla rajoitteita.
- Tarvitsimme tilalle lisää kausityövoimaa, mutta meillä ei ollut riittäviä majoitus ja sosiaalitiloja.
- Keräilytuotteiden varastointi, pakkaus ja kylmiötilat olivat riittämättömät. Potentiaalisia uusia suoramyyntipaikkoja ei ollut tarjolla.
- Tarvitsin toimintaani työntekijöitä, koska oma jaksaminen oli äärirajoilla.

Hankkeeseen ryhtyminen

- Syksyllä 2014 aloin suunnittelemaan uusia toimitiloja sekä liiketoiminnat kehittämistä. Tuolloin eli 1.5.2013-30.4.2014 yrityksemme liikevaihto oli 412 428,40 euroa
- Otin yhteyttä Mikseihin huhtikuun alussa 2015 ja tiedustelin kuinka asiaani tulisi viedä eteenpäin
- Sovimme tapaamisen Miksein edustajan Eero Seppälän kanssa ja laitoimme asioita paperille ja lähdimme viemään niitä eteenpäin.
- Eero suositteli minun olevan yhteydessä Anssi Gyntherin ja hänen kanssaan teimme kevät kiireiden lomassa Liiketoimintasuunnitelmat ja muut tarvittavat paperityöt. Pääsin tekemään 14.5.2015 Hyrraan hakemukset ja saimme projektin liikkeelle hyvinkin vauhdikkaasti.
- Loppujen lopuksi ammattilaisen avustamana hankeen paperityöt oli kohtalaisen helpot lukuun ottamatta Hyrran alkuongelmia.

Hankkeeseen kulku

- Toukokuussa 2015 kilpailutin hallitoimittajat ja teimme rakennussuunnitelmat. Tasoitimme elintarvikehallin pohjan, poistimme puut ja teimme täytöt.
- Kesäkuussa 2015 valmistelimme pohjatyöt, asensimme likakaivot, toimme sähköt ja teimme perustuksille pohjatyöt valmiiksi.
- 21.10.2015 aloitimme hallin pystytyksen ja jouluun mennessä halli oli lattiavaluja vaille valmis. Käytännössä ulkotyöt oli tehty kaikki.
- Kesälle 2016 saimme hallin käyttöömme ja lopputarkastus venyi huhtikuulle 2018.
- Maksatuspuolelta Ely:n Jukka Kotro otti hankkeestani kopin ja neuvoi maksatusasioissa. Kirjanpitäjäni tuli mukaan hoiti maksatuspuolen hakemukset.

Hankkeesta saatu oppi

- Kannattaa lähteä rohkeasti aiemmin keskustelemaan ulkopuolisen kanssa suunnitelmista.
- Loppujen lopuksi kohtalaisen helppoa paperityötä, jota ei tule pelätä.
- Rahoitus suunnitelman tekeminen etukäteen oli hiukan haastavaa.

→Pitäisi olla mahdollisuus muokata helpommin hankkeen aikana.

→Mikäli on perusteltuja ylityksiä tulisi niihin olla helppo keino tukea. Esim. jokin laite ym. Investointi, jonka tarve ilmenee hankkeen aikana.

- Suuri kiitos hankkeessa auttaneille tahoille!

Hankkeesta saatu hyöty

- Ilman hankerahoitusta emme olisi ryhtyneet rakentamaan uusia toimitiloja ja liikevaihtomme olisi todennäköisesti vain puolet nykyisestään.
- Palkkaisimme noin 10 kesätyöntekijää myyjiksi 38 sijasta ja maatalouden työntekijöitä olisi 2 henkilöä 8 sijasta.
- Olemme pystyneet kasvamaan voimakkaasti, saaneet uusia myyntipaikkoja ja yritystoimintamme on terveellä.
- Liikevaihto 1.5.2017-30.4.2018 oli 1 014 901,98 € tulos 166 100,12 €
- Yrittäjän työntekopanos on jakautunut ja yrittäjä voi pitää elämänsä ensimmäisen kesäloman viime kesänä (elokuussa neljä päivää Virossa).
- Yhteiskunnalta saatu tuki palautuu nopeasti.

Otto.
K CITYMARK
APTEEKKI
MENU-MANSIKKA
6,00 €

Tasteja Tuoreet Herkut kesätöytään!
URBAN CHAOS
SAUNAVASTAT
5,00€
NAURIT
4,90
SIPULIT
2,90
3,99
2,22
1,10
HERNEET 50M
4,90
7,90
Meille käy kortti
POLKA MANSIKKAA
RUOMAN MANSIKAT
4,99
7,90
VADELMAT
5,00€
TERVETULOA MAISTIAISILLE
Todella makeat KIRSIKAT
4,90 €
Teron Tuoretori
tastujä tuoretta

Teron Tuoretori
Oman tilan DUDET PERUNAT
Ananassit
Kotimaiset Todella makeat MANSIKAT 3,50 €
Kotimaiset SUOLASIENET 8,50 16 €
Todella makeat MANSIKAT 7,00 20,00 €
TERVETULOA MAISTIAISILLE!

Torimyynti
J. Puikkonen
050-4039770
Lähiruokaa puhtaasta Etelä-s
Paikallisemman AVOMAAN MANSIKAT
TERVETULOA MAISTIAISILLE
ANNABELLE
SIIKLI
Suomalaiset SIPULIT
Suomalaiset NAURIIT
Suomalaiset POHKKANAT

Meille käy kortti
Torimyynti
puh. 050-
MIKI
050 355 93 91
Uudet kotimaiset TIMO PERUNAT
7€ 13€
10%
Todella makeat HERNEET
3,50€ 6,00€
Todella makeat MANSIKAT
2,00€
Suomalaiset makeat MANSIKAT
4,90€
KIRSIKAT
4,90€

WANTED

ETSINTÄKUULUTUS

Kiitos mielenkiinnosta !